

# Scanmast öppnar kontor i Helsingfors och tecknar ramavtal för leverans av master och torn

**Scanmasts satsning inom telekom i Finland har fått en rivstart för framtiden.**

**Ett nytt kontor i Helsingfors, där verksamheten inom Telekom leds av Key Account Manager, Björn Kähärä. Ett nytt ramavtal med Telia Towers, som är Finlands största aktör inom mast/torn infrastruktur för telekom**

Enligt avtalet ska Scanmast erbjuda nyckelfärdiga lösningar och tjänster relaterade till konstruktion av mast, torn och stolpplatser inkl. modernisering fungerar.

– Detta är första steget inom telekom att etablera oss i Finland, säger Björn Kähärä och ger en vision av Scanmasts verksamhet i Finland de kommande fem åren:

– Vi ser fram emot att föra en aktiv dialog med våra kunder, leverera och utveckla Scanmasts telekomlösningar för marknadens behov. Framtiden kommer också att medföra stora möjligheter inom dataanalytik lämpad för planering, bygg och högt automatiserad drift samt underhåll. Den passiva infrastrukturen blir alltmer aktiv.

## **Uppskattad partner**

Scanmast har längre varit en uppskattad partner inom industriområdet när det gäller master och torn för bland annat belysning.

– Vi har varit aktiva i Finland under ett flertal år, främst genom exportförsäljning av våra Master och Torn för belysning men även andra applikationer såsom bevakning. Efterfrågan av våra produkter och tjänster för Telekom har funnits under en tid. Att vi nu breddar vår verksamhet och etablerar oss permanent ser jag som naturlig del av vår utveckling, säger Ann-Charlotte Andersson, VD på Scanmast.

## **Telekomsatsning**

Nu gör Scanmast en storsatsning inom telekom i Finland. Det är en logiskt följd av att Scanmast redan är en erkänd kunnig och uppskattad leverantör inom telekom i Sverige och Norge.

– De erfarenheter, kunskap och logistik som vi har skaffat oss i Sverige och Norge blir viktiga resurser när vi nu etablerar oss i Finland, menar Björn Kähärä.

I över 20 år har Björn Kähärä haft befattningar inom Nokia Networks och därmed fått en telekom kunskap som nu kommer till nytta. Nu finns han med som start i Scanmasts framtida telekomresa i Finland. I rollen som Key Account Manager kommer han att leda verksamheten där basen är det nyöppnade kontoret i Helsingfors.

– Det mesta talar för att vi kommer att växa snabbt och rekrytera fler medarbetare i Finland. Avtalet med Telia Towers är ett spännande steg i vår finska satsning, säger Björn Kähärä.

## **Fakta/Scanmast AB**

*Scanmast grundades 2009 i samband med en avknoppning från Wibe. Affärsidén är att erbjuda marknaden ett kvalitativt och flexibelt produkt- och tjänsteutbud inom telekom, belysning, säkerhet och övrig infrastruktur.*

*Scanmast genomför hela projekt, från design och projektering till byggnation, installation och underhåll*

*Mer fakta om Scanmast finns på hemsidan: [www.scanmast.com](http://www.scanmast.com)*

## **Bildtext**

Björn Kähärä, som är Key Account Manager Telecom i Finland, berättar att Scanmast tecknat ett ramavtal för leverans av master och torn med Telia Towers Finland.